



Offre Business Developer – Expériences multisensorielles
Télétravail + déplacements terrain (France / Suisse / Belgique)
Statut : Indépendant(e) – Rémunération à la commission

Type de contrat : Indépendant. **Rémunération :** 100 % à la commission – potentiel de rémunération élevé pour un profil entrepreneurial

Localisation : France, Suisse, Belgique — télétravail / déplacements

Prise de poste : au 1^{er} septembre 2026

5+1 Studio d'expériences multisensorielles - cinqplus1.com

5+1 est un studio d'expériences multisensorielles fondé par Ariane Sire (psychologue clinicienne, spécialiste des dynamiques organisationnelles) et Franck Kuntz (artiste-parfumeur, pédagogue du mouvement et directeur de création multisensorielle).

Notre conviction : on ne change pas durablement en réfléchissant — on change en vivant des expériences qui mobilisent tous nos sens. Là où les approches classiques restent centrées sur le mental, nous engageons le corps, les sens et l'émotion pour transformer durablement les comportements, l'expérience client et les marques.

Nos 3 expertises :

- **Dynamiques humaines** — accompagnement des équipes et des organisations par l'expérience multisensorielle (coopération, décision, leadership, intelligence collective)
- **Expériences corporelles signature** — conception d'expériences corporelles multisensorielles qui deviennent la signature distinctive d'un praticien ou d'une entreprise
- **Identités olfactives de marque** — création de signatures olfactives originales pour rendre une marque inoubliable et différenciante

Le poste

Nous recrutons notre **premier·ère Business Developer**, positionné·e comme un pilier opérationnel.

Vos missions :

- Créer, prospecter et développer le portefeuille clients (DRH, directions générales, responsables marketing, espaces bien-être, marques premium, agences événementielles, hôtels de luxe, spas, particuliers...)
- Qualifier les besoins clients et co-construire les propositions commerciales sur mesure avec les fondateurs



Offre Business Developer – Expériences multisensorielles
Télétravail + déplacements terrain (France / Suisse / Belgique)
Statut : Indépendant(e) – Rémunération à la commission

- Représenter le studio lors d'événements, salons professionnels et rencontres réseau
- Assurer le suivi du pipeline commercial et contribuer à la stratégie de développement
- Créer les conditions d'une relation commerciale durable et de confiance avec chaque client
- Collaborer avec la direction dans une approche humaine et créative

Profil recherché

Vous avez déjà vendu du conseil, de la formation, de l'événementiel haut de gamme ou des services à forte valeur perçue. Vous savez qu'on ne vend pas un produit — on vend une transformation, un service, un accompagnement.

Compétences et expériences attendues :

- 5 ans minimum en développement commercial B2B, idéalement dans le conseil RH, la formation professionnelle, l'événementiel ou les services premium aux entreprises
- Sensibilité artistique (notamment olfactive) ou sensorielle authentique — vous comprenez instinctivement pourquoi une odeur, un geste, une atmosphère peuvent changer une relation
- Autonomie commerciale — prospection, relance, closing, suivi, fidélisation
- Travail en équipe avec les fondateurs
- Aisance naturelle avec des interlocuteurs variés : DRH, directeurs marketing, responsables de marque, praticiens du bien-être, chefs d'entreprises
- Éthique et exigence — vous vendez ce en quoi vous croyez, sans sur-promettre
- Esprit entrepreneurial et goût du challenge pour relever le défi de l'envol d'une start-up
- Maîtrise des outils de prospection digitale
- Capacité à construire un plan d'action, à prioriser et à atteindre vos objectifs
- Aisance relationnelle, force de proposition, capacité d'écoute
- Bon carnet d'adresses ou capacité à développer un réseau rapidement



Offre Business Developer – Expériences multisensorielles
Télétravail + déplacements terrain (France / Suisse / Belgique)
Statut : Indépendant(e) – Rémunération à la commission

Rémunération & conditions

- **Rémunération 100 % à la commission**, conçue pour récompenser la création de nouveaux marchés, la fidélisation des clients et l'engagement dans le développement du studio.
- Un modèle de rémunération particulièrement attractif pour un profil entrepreneurial, offrant un potentiel de revenus élevé en fonction des résultats obtenus.
- Nous recherchons un véritable partenaire de développement, désireux de contribuer durablement à la croissance de 5+1. Les modalités détaillées de rémunération seront présentées au cours du processus de recrutement.
- Autonomie dans l'organisation du travail
- Accompagnement des fondateurs pour la montée en compétence sur les offres
- Potentiel d'évolution vers le management d'une équipe

Important : le modèle 100 % commission implique une autonomie financière de départ.

Pourquoi rejoindre 5+1 ?

- Un studio au positionnement unique, à la croisée de la psychologie, de l'art et de la pédagogie expérientielle
- Des offres haut de gamme avec une vraie valeur différenciante sur le marché
- Une posture fondatrice : vous construisez quelque chose, vous ne l'exécutez pas
- Deux fondateurs complémentaires (clinique + créatif) qui vous donnent les moyens de réussir
- Un secteur en forte croissance : l'expérience multisensorielle au service des organisations

Comment postuler

Envoyez votre parcours, lettre de motivation sur ce qui vous attire dans ce studio, courte vidéo de présentation à :

franck.kuntz@cinqplus1.com / Objet : Business Developer 5+1 Studio —

Site : cinqplus1.com / Téléphone : 06 75 84 28 68 (Franck KUNTZ, cofondateur)

5+1 — Devenez qui vous êtes vraiment